

Especialização em Relações Trabalhistas e Negociações Sindicais

ESTRUTURA CURRICULAR

Módulo 1 – Relações Trabalhistas 1 – 100 horas

- Histórico do Direito do Trabalho.
- Fontes
- Princípios e Relação de Trabalho com outras Ciências
- Relação de trabalho e emprego
- Conceito e Elementos do contrato de trabalho
- Grafoanálise na contratação de trabalhadores
- Proteção à intimidade do empregado
- Poder de direção do empregador
- Grupo econômico e sucessão de empregadores
- Tipos de contrato de trabalho e Reforma trabalhista
- Conceito de empregado
- Espécie de trabalhadores
- Cessação do contrato de trabalho
- Prevenção de passivos em segurança e saúde
- Compliance trabalhista
- Terceirização
- Esocial
- Salário e remuneração

Módulo 2 – Relações Trabalhistas 2 – 100 horas

- Jornadas de trabalho
- Ergonomia
- Responsabilidade civil no Direito do Trabalho
- Cálculo trabalhista
- Relações trabalhistas no contexto da indústria 4.0
- Gestão de afastados
- Contratação de estrangeiros
- Transferência do empregado para o exterior
- Fiscalização do trabalho
- Autuações e multas
- Preposto em audiência trabalhista
- Como construir uma carreira inovadora
- Banco de horas
- PLR
- PDV
- Termo de ajustamento de conduta
- Ação civil pública
- Perícias de insalubridade e periculosidade
- Gamificação empresarial
- Lei Geral de Proteção de Dados no contrato de trabalho

Módulo 3 – Relações Coletivas de Trabalho – 60 horas

- História
- Princípios e Fontes do Direito Sindical
- Entidades sindicais

- Prerrogativas e limitações
- Enquadramento sindical
- Desmembramento sindical
- História da greve
- Tipos de greve
- Condutas antissindicais
- Unidade e pluralidade sindical
- Liberdade sindical e autonomia coletiva
- Políticas de associação sindical
- Manutenção da estrutura pós reforma
- Responsabilidade civil dos sindicatos pelas cláusulas negociadas
- Relações sindicais
- Comunicação interna
- Impugnação judicial às cláusulas e aos instrumentos coletivos de trabalho
- Dissídio coletivo
- Modalidades
- Comum acordo
- Registro sindical

Módulo 4 – Negociações Sindicais – 100 horas

- Neurolinguística na negociação
- Negociação coletiva na prática
- Índices importantes para as negociações sindicais
- Método Harvard de negociação
- Comunicação não-violenta
- Identificação de líderes naturais
- Impactos econômicos das negociações sindicais
- Cases de indústrias
- Arbitragem trabalhista